

Puertollano

# Silicio Solar hace frente a la crisis con una productividad más eficaz

Lanza - 21/04/2009

En la nueva etapa de Silicio Solar con la apertura de la segunda fábrica, destaca la ardua tarea de la directiva por mantener la empresa en los niveles de producción sin perder costes, así como posicionar la empresa como la más eficaz de Europa de mano del Vicepresidente Carlos Relancio y el Director General Maxim Vediankin, con amplia experiencia en este mercado. Para evitar que la recesión del consumo de esta energía conlleve al cierre de la empresa o traslado de la misma a otro país como ha ocurrido con otras empresas, Silicio Solar apuesta por una defensa de su sector en ataque cimentada en los principios de la identidad corporativa para transformar los propósitos en hechos factibles que demuestren su validez.



La Dirección de energía fotovoltaica de Silicio Solar en Puertollano ha hecho un llamamiento a los medios de comunicación para mostrar las nuevas instalaciones en las que transcurrirá el segundo proyecto de la fábrica e informar a su vez de las medidas cautelares que ha tomado la empresa para hacer frente a la crisis que también afecta de manera especial al sector industrial, aprovechando la presentación del nuevo Director General Maxim Vediankin y la promoción de Carlos Relancio a Vicepresidente.

El principal problema que impide la prevista expansión de la compañía, dice el Presidente Sergei Beringov, es la actual regulación aprobada por el Ministerio de Industria que limita la producción a 500 megavatios, un volumen que sólo España es capaz de consumir. Para ello se han tomado decisiones tales como buscar un mercado propio para situar su producto, bajo la supervisión de un equipo directivo a la altura para el arranque de la segunda fábrica de Silicio Solar, la segunda más importante de Europa en la fabricación de obleas.

A pesar de la caída de la demanda así como de los clientes en España, la estrategia planificada por los gestores de Silicio Solar se basa en una productividad efectiva como es el uso de maquinaria para ciertas labores como la trituración de los bloques de materia para que los operarios puedan realizar otras funciones de supervisión que favorezcan el proceso total de las obleas, reduciendo costes y posicionando la competitividad de esta empresa respecto del mercado del gigante asiático que acapara el mercado. Esta es la clave para reducir el precio del producto sin reducir los costes de las reservas ni los beneficios.

Se combinan la falta de expectativas en el mercado que más ha crecido en los últimos años, el español, y que ha tirado de la demanda fotovoltaica a nivel mundial, con la crisis financiera. No aparece el dinero para financiar los grandes proyectos y la alternativa es crear una sólida base de confianza en el sector.

Los apoyos de los diferentes gobiernos a las renovables y la seguridad jurídica de la mayoría de los países, hacen que las inversiones fotovoltaicas puedan calificarse de bajo riesgo. Sin embargo, sería de gran interés democratizar este producto para relativizar el precio total del producto y afianzarlo en el

mercado.